

# Quoi de neuf dans EBP Gestion Commerciale Classic v16 ?

## en 2008

### Directive DEEE (Déchets d'Équipements Électriques et Électroniques)

Mentionnez sur vos factures le coût unitaire de recyclage par article facturé et indiquez le total en pied de facture. Vous pouvez gérer la DEEE HT avec un calcul de la TVA.

### Gestion des prospects

Le logiciel vous propose de gérer, par défaut, 3 types de statuts : prospect, client et inactif. Une fois facturé, le prospect devient automatiquement un client.

### Nouveaux formats d'export comptable

Bénéficiez de formats d'export comptable supplémentaires : AZUR, QUADRATUS, ISAGRI, CADOR-DORAC.

### Conforme au Bulletin Officiel des Impôts (BOI) – 13L-1-06 du 24 janvier 2006

EBP Gestion Commerciale est conforme au BOI au moyen d'un renforcement des procédures de contrôle au moment du transfert en comptabilité des factures émises : chronologie des numéros de pièces, transfert des pièces et archivage des données.

La version 2008 vous offre davantage de souplesse avec la mise en place d'un journal des événements. Désormais, vous pouvez créer une facture dont la date est antérieure à la date de votre dernière facture. Le journal des événements liste toutes les factures qui ne se suivent pas selon un ordre chronologique. Il peut également servir de justificatif en cas de contrôles éventuels.

## en 2009

### Gestion des tarifs pour les articles composés

Par l'intermédiaire d'un assistant de mise à jour, le logiciel modifie les tarifs des articles composés (ex : ensemble salon : table+chaises) quand le prix de l'un des composants change.

### Transfert de pièces

Dorénavant, vous pouvez également changer la date de livraison lors du regroupement de pièces, et lors de la livraison globale ou partielle des commandes.

### Option hors-stock

Le logiciel offre la possibilité d'avoir accès à l'option hors-stock directement dans la fiche article. Il est alors très simple de créer des articles non-physiques (ex : service, assistance...).

### EasyView : l'agenda dynamique

L'agenda bénéficie d'une nouvelle ergonomie à la fois esthétique et très simple d'utilisation (interface identique avec Outlook 2007). Il permet également de gérer le surbooking (tâches en parallèle).

## en 2010

### L'inventaire par codes-barres

Réalisez l'inventaire à l'aide d'une doucette (lecteur de codes-barres). C'est très simple, vous scannez le produit et vous indiquez les quantités inventoriées.

### Le champ date d'anniversaire

Pour optimiser la fidélité client, ce nouveau champ est mis à disposition afin de réaliser des opérations commerciales ciblées (envoi de courriers types « anniversaire »).

### La gestion des frais de port par poids

Le logiciel intègre un nouveau paramétrage dans le calcul des frais de port : des tarifs par palier selon le poids des articles. Cette amélioration permet d'automatiser l'envoi de frais de port en fonction du poids du produit et d'appliquer les tarifs du transporteur.

### Les nouveautés de « Confort »

Des améliorations pratiques ont été apportées pour faciliter la gestion quotidienne de l'entreprise.

- Gestion des articles composés : prise en compte du taux de TVA de l'article composé (message d'avertissement) / nouvelles impressions (liste des composés et composants).
- Infos clés : nouveaux champs pour classer les bases Clients (date de création du client et date de la dernière pièce de vente) et Articles (date de création de l'article).
- Gestion des commissions : possibilité de rétribuer le commercial sur un règlement partiel et d'inclure les frais de port dans le calcul de la commission.
- Paramètres des boîtes d'impression : sauvegarde automatique des dernières saisies ce qui permet de récupérer les derniers filtres demandés et ainsi d'éviter les ressaisies suite à une mauvaise manipulation.
- Mise en sommeil des fournisseurs : ajout d'un champ supplémentaire pour classer les fournisseurs non actifs.

## en 2011

### Escompte client par défaut

Il est possible de paramétrer un escompte par défaut dans chaque fiche client. Ainsi, le client dit « fidèle » peut bénéficier automatiquement d'un % de remise défini au préalable.

### Paramétrage en cas de rupture de stock

Hormis la possibilité de recevoir un message d'avertissement lors de l'enregistrement d'une pièce de vente, l'utilisateur peut décider de bloquer le document en cas de rupture de stock éventuel.

### Mise en sommeil des commerciaux

Pour les commerciaux ne travaillant plus dans la société, l'utilisateur peut informer un champ supplémentaire (« inactif ») afin de les distinguer des « actifs ».

### Envoi de SMS\*

L'utilisateur a la possibilité d'envoyer un SMS directement à partir du logiciel via des partenaires : Eco.sms, SMS Envoi, SMS to b. Il est libre de saisir le texte souhaité (nombre de caractères cumulés et de SMS correspondant) et a la possibilité de différer l'envoi à une date et une heure précise. Grâce aux SMS, le client est prévenu en temps voulu.

Nécessite la souscription à un Pack de Services PRIVILEGE ou PREMIUM, hors coût du SMS.

## en 2012

### Fiches commerciaux/vendeurs : formules de commissions

Un nouvel outil permet de recopier les formules de commissions d'une fiche à une autre.

### Nouvelles Impressions

Une nouvelle impression des articles permet de lister tous les articles ayant des articles liés. Il est également possible d'éditer la liste des articles et des fournisseurs y étant rattachés.